

STRATEGIE
EXPANSION
PROFITABILITÄT



Herausforderungen & Zielsetzungen

Neue Ideen brauchen Mut, Ausdauer und die Bereitschaft zur Umsetzung.

Eine klar definierte Unternehmensstrategie ist die Voraussetzung einer guten Unternehmens-Performance.

Wir unterstützen Sie bei der Erarbeitung erfolgreicher Strategien – und setzen diese auf Wunsch auch gemeinsam mit Ihnen um!

Unternehmen sind häufig mit folgenden Situationen konfrontiert:

- Fehlende oder unklare Strategien
- Wenig Erfahrung in Strategieprozessen
- Knappe oder fehlende Ressourcen für die Strategieentwicklung bzw. für die Umsetzung
- Keine oder unzureichende Kommunikation im Unternehmen
- Organisatorische Probleme oder Überforderung im Tagesgeschäft
- Fehlendes Verständnis für Strategieprozesse im Management
- Keine Konsequenz bzw. fehlendes Monitoring während der Umsetzungsphase
- Fehlende Kennzahlen bzw. KPI's, um Abweichungen rasch feststellen zu können.

Unsere Leistungen (Auszug)

- Kompetente Beratung zu allen wesentlichen Fragen rund um die Entwicklung und die Umsetzung erfolgreicher Strategien
- Organisation und Leitung von Strategie-Prozessen in Unternehmen
- Motivation der am Strategieprozess beteiligten Führungskräfte
- Planung, Organisation und Beschaffung der erforderlichen Ressourcen für die Umsetzung
- Erarbeitung von relevanten Kennzahlen und KPI's zur Steuerung der Implementierung
- Differenzierung vom Wettbewerb
- Entwicklung innovativer, langfristig erfolgreicher Geschäftsmodelle (Geschäftsmodell-Innovation)
- Beispiele für Strategien:
 - Unternehmensstrategie**
 - Bereichsstrategie**
 - Markt-Einführungsstrategie**
 - Wachstumsstrategie**
 - Preisstrategie**



Experte:

Mag. Gerald Neuwirth

Gerald Neuwirth ist Gründer & Geschäftsführer von **MGN | Business Services** und verfügt über eine mehr als **20-jährige Erfahrung** in unterschiedlichen **Managementpositionen** marktführender Unternehmen.

Darunter Konzerne wie **Siemens**, **Sony** sowie führende **Industrieunternehmen** wie **Teufelberger** (Stahlseile) oder **UHU** (Klebstoffe).

Herr Neuwirth **leitete** zuletzt **5 Jahre lang** einen führenden **Betrieb im Baugewerbe** mit 120 Mitarbeitern und 5 Standorten als **geschäftsführender Gesellschafter**.

Neben ausgezeichneten Kenntnissen im **Management** sowie in der **Geschäftsführung** liegen die fachlichen **Schwerpunkte** in **Management**, **Marketing**, **Vertrieb** sowie im **Business Development** mit einem starken Fokus auf **Performanceverbesserung & Expansion** sowie dem **Auf- und Ausbau von neuen Geschäftsbereichen**.



Als **Team von Experten** bietet das **Netzwerk PerformanceGroup** eine hohe Lösungskompetenz für Kunden mit unterschiedlichsten Aufgabenstellungen.

Als langfristiger **Partner & Dienstleister für Kunden** übernehmen wir auf Wunsch auch **Aufgaben- & Prozesspakete** im Zuge von **Partnerschafts- & Outsourcing-Modellen**.

Wir begleiten Unternehmen als Partner idealerweise längerfristig und stellen auf diese Weise eine nachhaltige Performance-Steigerung sicher.

Ihr Nutzen – Unser Anspruch

- Stärkung der Marktposition
- Nachhaltige Ergebnisverbesserung
- Erfolgreiche Umsetzung strategischer Projekte unabhängig vom Tagesgeschäft
- Innovative & kreative Inputs von außen
- Klare Kostentransparenz
- **QuickPerformance Paket STRATEGIE**
Investition: € 2.950,- (3 Beratertage)

Kompetenz von Experten



Professionelle Betreuung durch kompetente Experten mit langjähriger Erfahrung im Management führender Unternehmen.

- Handschlagqualität & Zuverlässigkeit
- Kundenservice als Grundeinstellung

Unverbindliches & kostenloses Beratungsgespräch!

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

T 0676 / 49 12 852

E sales@mgn-bs.com