

MANAGEMENT-SUPPORT PROJEKTMANAGEMENT INTERIM MANAGEMENT



Herausforderungen & Zielsetzungen

Neue Ideen brauchen Mut, Ausdauer und die Bereitschaft zur Umsetzung.

Wir unterstützen Sie kompetent und zuverlässig und sichern dadurch Ihren Erfolg!

- Ressourcen-Engpässe:
Qualitativ oder quantitativ
- Fehlendes Management Know-how
oder fehlende Kompetenzen in
bestimmten Bereichen oder für
bestimmte Aufgaben
- Bedarf einer Professionalisierung in
wichtigen Schlüsselbereichen
- Aufbau neuer Geschäftsfelder
- Internationalisierung
- Aufbau von Vertriebsstrukturen
- Permanente Gefahr der
Betriebsblindheit durch fehlende
externe Inputs
- Zeitlich befristete Aufgaben oder
Projekte, die zeitnah umgesetzt werden
müssen
- Vermeidung von Fixkosten
(Personal, KFZ, etc.)
- Hohes Risiko bei Fixanstellungen durch
Fehlbesetzungen oder fehlende
Motivation von Angestellten!

Unsere Lösung

- **KOMPETENTE BERATUNG** zu allen
Management-Fragen &
Problemstellungen
- **COACHING**
von Führungskräften & Mitarbeitern
- **Übernahme der PROJEKTLEITUNG** für
wichtige Schlüsselaufgaben
- **INTERIM MANAGEMENT:**
Übernahme von temporären, zeitlich
befristeten Managementaufgaben
- **LANGFRISTIGE UND NACHHALTIGE
BETREUUNG VON KUNDEN:**
Strategisch und im Tagesgeschäft
- **SPEZIALISTEN MIT ERFAHRUNG**
übernehmen Schlüsselaufgaben
- **VARIABLE KOSTEN** statt Fixkosten
- **HÖHERE FLEXIBILITÄT & EFFIZIENZ IN
DER UMSETZUNG**
→ Steigerung Ihrer Performance

**Unverbindliches & kostenloses
Beratungsgespräch!**

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

T 0676 / 49 12 852

E sales@mgn-bs.com



Experte:

Mag. Gerald Neuwirth



Gerald Neuwirth ist Gründer & Geschäftsführer von **MGN | Business Services** und verfügt über eine **mehr als 20-jährige Erfahrung in unterschiedlichen Managementpositionen marktführender Unternehmen.**

Darunter Konzerne wie **Siemens, Sony** sowie **führende Industrieunternehmen** wie **Teufelberger** (Stahlseile) oder **UHU** (Klebstoffe).

Herr Neuwirth **leitete 5 Jahre lang einen führenden Betrieb im Baugewerbe** mit 120 Mitarbeitern und 5 Standorten als **geschäftsführender Gesellschafter.**

Neben ausgezeichneten Kenntnissen im **Management** sowie in der **Geschäftsführung** liegen die fachlichen **Schwerpunkte** in **Management, Marketing, Vertrieb** sowie im **Business Development** mit einem starken Fokus auf **Performanceverbesserung** sowie **Expansion** und dem **Auf- und Ausbau von neuen Geschäftsbereichen.**



Als **Team von Experten** bietet das **Netzwerk PerformanceGroup** eine hohe Lösungskompetenz für Kunden mit unterschiedlichsten Aufgabenstellungen.

Als langfristiger **Partner & Dienstleister für Kunden** übernehmen wir auf Wunsch auch **Aufgaben- & Prozesspakete** im Zuge von **Partnerschafts- & Outsourcing-Modellen.**

Ihr Nutzen – Unser Anspruch

- Stärkung der Marktposition
- Nachhaltige Ergebnisverbesserung
- Erfolgreiche Umsetzung strategischer Projekte unabhängig vom Tagesgeschäft
- Innovative & kreative Inputs von außen
- Klare Kostentransparenz
- **QuickPerformance Paket MANAGEMENT**
Investition: € 2.950,- (3 Beratertage)

Kompetenz von Experten



Professionelle Betreuung durch kompetente Berater mit langjähriger Erfahrung im Management führender Unternehmen.

- Handschlagqualität & Zuverlässigkeit.
- Kundenservice als Grundeinstellung.

Unverbindliches & kostenloses Beratungsgespräch!

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

T 0676 / 49 12 852

E sales@mgn-bs.com

Angebotsumfang

- Kostenloses Erstgespräch vor Projektstart (Klärung Rahmenbedingungen)
- Festlegung der Schwerpunkte mit dem Kunden
- Beratung & Coaching des Kunden bzw. von Mitarbeitern des Kunden
- Übernahme operativer Aufgaben: Projektleitung | Spezialaufgaben
- Inhalte **QuickPerformance Paket:**
Coaching | Management Know-how | Projektvorbereitung
Endbericht: schriftliche Zusammenfassung & Empfehlungen für den Kunden im Hinblick auf den aktuellen sowie den zukünftigen Bedarf an Managementleistungen.

Methode / Werkzeuge

- Abklärung & Fixierung des Projektrahmens
- Angebot / Grobkonzept
- **QuickPerformance Paket** (3 Tage, dav. 2 Tage beim Kunden, Fixpreis)
- Interviews und ausführliche Gespräche mit Schlüsselpersonen im Unternehmen
- Coaching: Begleitung von Mitarbeitern des Kunden im Tagesgeschäft
- Feedback-Gespräche
- Abhaltung von Workshops & Gruppenarbeiten bei Bedarf
- Schrittweise / modulare Umsetzung, abhängig von der Aufgabenstellung

Realisierungszeitraum

- **QuickPerformance Paket:** ca. 2 Wochen ab Projektstart
- Übernahme von umfangreicheren Managementaufgaben abhängig von den Kundenanforderungen

Preisrange

- € 2.950,- **QuickPerformance Paket**
- Ab € 10.000,- für komplexere Management-Aufgaben
- Tagsatz: € 1.520,-

Referenzen

- Teufelberger
- Siemens
- Sony
- Der freundliche Maler
- ...