



## Professionalität in

# VERKAUF & BUSINESS DEVELOPMENT

### Herausforderungen & Zielsetzungen

- Aufbau neuer Märkte / Marktsegmente
- Bindung von Stammkunden
- Gewinnung von Neukunden
- Verbesserung von Margen & Deckungsbeiträgen
- Intensiver & steigender, verstärkt auch internationaler Wettbewerb
- Hoher Preisdruck
- Notwendigkeit von Innovationen
- Hohe Vertriebskosten
- Umsetzung von innovativen Strategien in Marketing & Vertrieb
- Messung von Vertriebserfolg
- Professionelle Vertriebssteuerung für Effizienz im Vertrieb
- Anreizsysteme im Vertrieb
- Schulung von Mitarbeitern & Vertriebspartnern
- Nutzung neuer Technologien in Marketing & Vertrieb

### Unsere Lösung

- Kompetente Beratung zu wesentlichen Fragen rund um Marketing | Vertrieb | Business Development
- Unterstützung beim Aufbau einer effizienten & leistungsfähigen Vertriebsorganisation
- Entwicklung einer Vertriebsstrategie
- Selektion von Zielkunden und potentiellen Marktsegmenten
- Aufbau von übergreifenden Organisations- & Managementsystemen
- Aufbau von Kennzahlensystemen und Messgrößen zur Vertriebssteuerung
- Aufbau & Einführung von IT-Systemen zur Vertriebsunterstützung
- Mitarbeiterschulungen & Argumentationshilfen
- Aufbau & Coaching von Hochleistungsteams

### Unverbindliches & kostenloses Beratungsgespräch!

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

**T 0676 / 49 12 852**

**E sales@mgn-bs.com**



Experte:

**Mag. Gerald Neuwirth**

**Gerald Neuwirth** ist Gründer & Geschäftsführer von **MGN | Business Services** und verfügt über eine **mehr als 20-jährige Erfahrung in unterschiedlichen Managementpositionen marktführender Unternehmen.**

Darunter Konzerne wie **Siemens, Sony** sowie **führende Industrieunternehmen** wie **Teufelberger** (Stahlseile) oder **UHU** (Klebstoffe).

Herr Neuwirth **leitete zuletzt 5 Jahre lang einen führenden Betrieb im Baugewerbe** mit 120 Mitarbeitern und 5 Standorten als **geschäftsführender Gesellschafter.**

Neben ausgezeichneten Kenntnissen im **Management** sowie in der **Geschäftsführung** liegen die fachlichen **Schwerpunkte** in **Management, Marketing, Vertrieb** sowie im **Business Development** mit einem starken Fokus auf **Performanceverbesserung** sowie **Expansion** und dem **Auf- und Ausbau von neuen Geschäftsbereichen.**

**PerformanceGroup.at**

Als **Team von Experten** bietet das **Netzwerk PerformanceGroup.at** eine hohe Lösungskompetenz für Kunden mit unterschiedlichsten Aufgabenstellungen.

Als langfristiger **Partner & Dienstleister für Kunden** übernehmen wir auf Wunsch auch **Aufgaben- & Prozesspakete** im Zuge von **Partnerschafts- & Outsourcing-Modellen.**

## Ihr Nutzen – Unser Anspruch

- Stärkung der Marktposition
- Nachhaltige Ergebnisverbesserung
- Erfolgreiche Umsetzung strategischer Projekte unabhängig vom Tagesgeschäft
- Innovative & kreative Inputs von außen
- Klare Kostentransparenz
- **QuickPerformance Paket Vertrieb**  
Investition: € 2.950,- (3 Beratertage)

## Kompetenz von Experten

- **PerformanceGroup.at**  
Professionelle Betreuung durch kompetente Berater mit langjähriger Erfahrung im Management führender Unternehmen.
- Handschlagqualität & Zuverlässigkeit.
- Kundenservice als Grundeinstellung.

## Unverbindliches & kostenloses Beratungsgespräch!

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

**T 0676 / 49 12 852**

**E sales@mgn-bs.com**