



## STRATEGIEENTWICKLUNG DIFFERENZIERUNG POSITIONIERUNG

### Herausforderungen & Zielsetzungen

**Neue Ideen brauchen Mut, Ausdauer und die Bereitschaft zur Umsetzung.**

**Wir unterstützen Sie dabei!**

- Fehlende oder unklare Strategie
- Unklarheiten in Bezug auf die wesentlichen Hebel für nachhaltigen Erfolg
- Viele Ideen, aber zu wenige Fortschritte in der Umsetzung
- Knappe oder fehlende Ressourcen
- Hoher Preisdruck → geringe Margen
- Ineffiziente, teure Strukturen verursachen zu hohe Kosten
- Organisatorische Probleme oder Überforderung im Tagesgeschäft
- Intensiver & steigender, verstärkt auch internationaler Wettbewerb
- Unzureichende Kundenbindung bzw. Neukundengewinnung
- Fehlende Innovationen bei Produkten & Dienstleistungen
- Hohe Vertriebskosten, wenig Effizienz
- Fehlende Kenntnisse in den Bereichen IT und neue Technologien

### Unsere Lösung

- **Kompetente Beratung zu allen wesentlichen Fragen rund um die Entwicklung und die Umsetzung erfolgreicher Strategien**
- **Entwicklung von Wettbewerbsvorteilen (USP's)**
- **Differenzierung vom Wettbewerb**
- **Schaffung der Basiskomponenten für eine wirksame Marktkommunikation**
- **Entwicklung innovativer, langfristig erfolgreicher Geschäftsmodelle**
- **Selektion von Zielkunden und potentiellen Marktsegmenten**
- **Schaffung der erforderlichen Voraussetzungen für eine rasche und effiziente Umsetzung**
- **Begleitung bei der operativen Umsetzung im Tagesgeschäft (Ressourcen, Know-how, Kompetenz)**

**Unverbindliches & kostenloses Beratungsgespräch!**

**Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!**

**T 0676 / 49 12 852**

**E sales@mgn-bs.com**



Experte:

**Mag. Gerald Neuwirth**

**Gerald Neuwirth** ist Gründer & Geschäftsführer von **MGN | Business Services** und verfügt über eine **mehr als 20-jährige Erfahrung in unterschiedlichen Managementpositionen marktführender Unternehmen.**

Darunter Konzerne wie **Siemens, Sony** sowie **führende Industrieunternehmen** wie **Teufelberger** (Stahlseile) oder **UHU** (Klebstoffe).

Herr Neuwirth **leitete zuletzt 5 Jahre lang einen führenden Betrieb im Baugewerbe** mit 120 Mitarbeitern und 5 Standorten als **geschäftsführender Gesellschafter.**

Neben ausgezeichneten Kenntnissen im **Management** sowie in der **Geschäftsführung** liegen die fachlichen **Schwerpunkte** in **Management, Marketing, Vertrieb** sowie im **Business Development** mit einem starken Fokus auf **Performanceverbesserung** sowie **Expansion** und dem **Auf- und Ausbau von neuen Geschäftsbereichen.**

**PerformanceGroup.at**

Als **Team von Experten** bietet das **Netzwerk PerformanceGroup.at** eine hohe Lösungskompetenz für Kunden mit unterschiedlichsten Aufgabenstellungen.

Als langfristiger **Partner & Dienstleister für Kunden** übernehmen wir auf Wunsch auch **Aufgaben- & Prozesspakete** im Zuge von **Partnerschafts- & Outsourcing-Modellen.**

## Ihr Nutzen – Unser Anspruch

- Stärkung der Marktposition
- Nachhaltige Ergebnisverbesserung
- Erfolgreiche Umsetzung strategischer Projekte unabhängig vom Tagesgeschäft
- Innovative & kreative Inputs von außen
- Klare Kostentransparenz
- **QuickPerformance Paket STRATEGIE**  
Investition: € 2.950,- (3 Beratertage)

## Kompetenz von Experten

- **PerformanceGroup.at**  
Professionelle Betreuung durch kompetente Berater mit langjähriger Erfahrung im Management führender Unternehmen.
- Handschlagqualität & Zuverlässigkeit.
- Kundenservice als Grundeinstellung.

## Unverbindliches & kostenloses Beratungsgespräch!

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

**T 0676 / 49 12 852**

**E sales@mgn-bs.com**