

# WHAT'S YOUR ONLINE MARKETING STRATEGY?

## ONLINE MARKETING

---

### Herausforderungen & Zielsetzungen

- Neue Technologien verändern bestehende Marktstrukturen und Geschäftsmodelle rasant
- Der Online-Vertrieb gewinnt in fast allen Branchen rasch an Bedeutung
- Wettbewerber und Kunden sind oft nur einen „Mausklick“ entfernt und informieren sich auf Knopfdruck über verfügbare Produkte und Dienstleistungen
- Ein professioneller und richtiger Einsatz von neuen Technologien wird für die meisten Unternehmen in Zukunft erfolgsentscheidend
- Soziale Medien sind allgegenwärtig, bringen jedoch nicht für alle Unternehmen den erwarteten Nutzen
- Organisationen sollten sich auf diese Herausforderungen rechtzeitig einstellen und Chancen erkennen und nutzen
- Bestehende, aber vor allem neue Kunden und Interessenten müssen einfach und kostengünstig erreicht werden
- Neue Medien erfordern innovative und kreative Strategien in Marketing & Vertrieb

### Unsere Lösung

- **Kompetente Beratung zu allen Fragen rund um Online-Marketing & Online-Vertrieb**
- **Erarbeitung einer für Ihr Unternehmen passenden Online Marketing Strategie mit klaren Ziele & Maßnahmen**
- **Nutzung des Potentials von Internet, Webshop, Facebook & Co**
- **Realisierung & Aufbau eines professionellen Online-Auftrittes**
- **Empfehlungen für die strategische Einbindung in Ihre IT-Umgebung**
- **Abwicklung als Full-Service oder Übernahme von Teilaufgaben gemeinsam mit Ihren Mitarbeitern**
- **QuickPerformance Paket  
ONLINE MARKETING  
Investition: € 2.950,-**

### Unverbindliches & kostenloses Beratungsgespräch!

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

**T 0676 / 49 12 852**

**E sales@mgn-bs.com**



Experte:

**Mag. Gerald Neuwirth**

**Gerald Neuwirth** ist Gründer & Geschäftsführer von **MGN | Business Services** und verfügt über eine **mehr als 20-jährige Erfahrung in unterschiedlichen Managementpositionen marktführender Unternehmen.**

Darunter Konzerne wie **Siemens, Sony** sowie **führende Industrieunternehmen** wie **Teufelberger** (Stahlseile) oder **UHU** (Klebstoffe).

Herr Neuwirth **leitete auch 5 Jahre lang einen führenden Betrieb im Baugewerbe** mit 120 Mitarbeitern und 5 Standorten als geschäftsführender Gesellschafter.

Neben ausgezeichneten Kenntnissen im **Management** sowie in der **Geschäftsführung** liegen die fachlichen **Schwerpunkte** in **Marketing, Vertrieb** sowie im **Business Development** mit einem starken Fokus auf **Performanceverbesserung** sowie **Expansion** und dem **Auf- und Ausbau von neuen Geschäftsbereichen.**

Als **Team von Experten** bietet das **Netzwerk PerformanceGroup.at** eine hohe Lösungskompetenz für Kunden mit unterschiedlichen Aufgabenstellungen.

Als langfristiger **Partner & Dienstleister für Kunden** übernehmen wir auf Wunsch auch **Aufgaben- & Prozesspakete** im Zuge von **Partnerschafts- & Outsourcing-Modellen.**

## Ihr Nutzen – Unser Anspruch

- Wettbewerbsvorsprung durch effiziente Nutzung neuer Technologien
- Umsatz- & Ergebnisverbesserung durch Erreichung neuer Kunden
- Stärkung der Marktposition
- Mehr Kosteneffizienz in Marketing & Vertrieb
- Innovative & kreative Inputs von außen
- Variable Kosten statt Fixkosten

## Kompetenz von Experten

- **PerformanceGroup.at**  
Professionelle Betreuung durch kompetente Berater mit langjähriger Erfahrung im Management führender Unternehmen.
- Handschlagqualität & Zuverlässigkeit.
- Kundenservice als Grundeinstellung.

## Unverbindliches & kostenloses Beratungsgespräch!

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

**T 0676 / 49 12 852**

**E sales@mgn-bs.com**